E M A N U E L E D I S P E R A T I

DATI ANAGRAFICI

Nato il **08 Dicembre 1982** a Verona

Residente in Via Polda, n 2, 37012 Bussolengo (VR)

Tel. +39 392 150 69 99

Email: adispe004@yahoo.it

FORMAZIONE

Diploma di maturità linguistica conseguito nel 2003/04
Laurea in filosofia conseguita nel 2008/09 presso l'Università degli Studi di Verona

ESPERIENZE PROFESSIONALI

ZuccatoHC Srl: vendita - settore biomedicale
02/2011 – in corso: Product Specialist e responsabile commerciale dell'area triveneto con responsabilità alternate anche nell'area emiliano-romagnola a seconda delle necessità aziendali. Attività di account manager, consulente tecnico, e promotore dei prodotti della gamma antidecubito preventivo/ terapeutica per la cura delle lesioni cutanee presso strutture ospedaliere, sanitarie e assistenziali. Attività di strategia e d' indagine per l'area di mia competenza, anche in team con i colleghi di altre aree, per lo sviluppo del mercato di prodotti innovativi di medicina rigenerativa, attraverso trattative commerciali, eventi formativi atti anche alla fidelizzazione, trattative private e preparazione di gare d'appalto sulla base anche di sviluppi pregressi. Risoluzione di problematiche interne alle strutture. Monitoraggio delle azioni del concorrente sul territorio e delle evoluzioni del suo prodotto offerto.

Aromi Buonristoro Srl: vendita – vending
11/2010 – 07/2010: consulente commerciale presso la clientela, mi occupavo di sviluppare il portafoglio clienti attraverso visite di acquisizione "porta a porta" presso le aziende: proposte di servizi e creazione di offerte personalizzate, gestione in autonoma degli appuntamenti, gestione post vendita, verifica qualità del servizio erogato, controllo magazzino, gestione ordini e verifica del servizio erogato dagli operatori (controllo incassi).

H3G Spa – Milano: vendita e telefonia
09/2005 – 09/2006: vendita ed attivazione di servizi di telefonia mobile, gestione tempestiva delle problematiche dei clienti finali, gestione dei rapporti con i dealer e con i capi reparto dei negozi all'interno di catene (GDO, National Chain), gestione giacenze.

Minotti Cucine Spa. - Verona: ufficio marketing e sviluppo business
03/2009 – 05/2009: stagista con mansioni che andavano dal supporto alla comunicazione, tramite ricerche su riviste online e cartacee, a quello per l'area di sviluppo del mercato, attraverso i primi contatti sia telefonici che telematici con i potenziali clienti.

Precedentemente, durante il periodo di studi, ho svolto attività come "ragazzo immagine", promoter, steward, accompagnatore per clienti di agenzie di Hostessing e lavori stagionali come barista, cameriere e magazziniere.

COMPETENZE LINGUISTICHE E INFORMATICHE

-Lingue straniere: buona conoscenza sia scritta che parlata della lingua inglese, discreta conoscenza della lingua francese, conoscenza scolastica della lingua tedesca
-Ottima capacità utilizzo PC e Mac: Pacchetto Office, Pages, Numbers e Keynote

TEMPO LIBERO E ALTRI INTERESSI

Scienze filosofiche presso l'Università degli Studi di Verona, viaggi, chitarra, fotografia, astronomia, sport individuali e cultura generale.

In riferimento Dlgs. 196/03, acconsento al trattamento dei miei dati personali, per gli scopi consentiti dalla legge